

## Accountmanager binnendienst

### *Versnel de energietransitie én maak impact met jouw commerciële drive!*

De energiemarkt is meer dan ooit in beweging! De elektriciteits- en gasprijzen bewegen razendsnel en de noodzaak van de versnelling van de energietransitie wordt steeds duidelijker! Als Accountmanager Collectieven bij Helleman's Consultancy help je bedrijven en brancheorganisaties met slimme energie-inkoop en verduurzaming. Jij bouwt relaties op, breidt collectieven uit en creëert commerciële kansen, terwijl je direct bijdraagt aan een duurzamere toekomst. Wil jij werken en groeien binnen de energietransitie, dan is dit een ideale kans!

### Wat ga je doen?

Als Accountmanager bij Helleman's Energy Consultancy ben jij de drijvende kracht achter onze energiecollectieven. Je bouwt duurzame klantrelaties op, helpt brancheorganisaties en bedrijven met hun energie-inkoop en werkt actief aan nieuwe commerciële kansen. Jij weet bestaande klanten te behouden én nieuwe deelnemers aan te trekken door strategisch advies en slimme up- en cross-selling.

Samen met de Commercieel Medewerker Binnendienst zorg je voor een vlekkeloze klantbeleving en optimale dienstverlening. Je bent regelmatig onderweg naar klanten, maar werkt ook vanuit kantoor of thuis aan het versterken van de samenwerking binnen jouw collectieven.

#### *Jouw belangrijkste taken:*

- **Sales- en accountmanagement** van bestaande en nieuwe energiecollectieven.
- **Uitbouwen en onderhouden** van relaties met brancheorganisaties en individuele deelnemers.
- **Signaleren van marktontwikkelingen** en inspelen op kansen in duurzame energie, zoals groene stroom en gas.
- **Onderhandelen en samenwerken** met energieleveranciers en andere marktpartijen.
- **Verkoop van aanvullende energiediensten**, gericht op verduurzaming en kostenoptimalisatie.

### Wat vragen wij?

Om succesvol te zijn in deze functie is het van belang dat je passie hebt voor commercie, ondernemend bent en affiniteit hebt met energie en verduurzaming. Met je klantgerichte, commerciële drive weet jij met jouw strategisch advies klanten aan je te binden en nieuwe deelnemers aan te trekken. Graag zien wij verder in je cv terug dat je beschikt over:

- Minimaal HBO werk- en denkniveau;
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring in B2B omgeving;
- Bij voorkeur enkele jaren werkervaring binnen de energiebranche.
- Goede communicatieve en interpersoonlijke vaardigheden;

## Wat bieden wij?

Bij Helleman's Consultancy geloven we in de kracht van onze medewerkers en investeren we in jouw professionele ontwikkeling. Je krijgt de kans om te groeien, te leren en jezelf te overtreffen binnen een open en informele sfeer. We bieden je:

- **Goed salaris** tussen de € 4.300,- en € 6.050,- bruto per maand op fulltime basis afhankelijk van kennis en ervaring. Daarnaast ontvang je een goede bonus- en pensioenregeling.
- **Vrije tijd:** 28 vakantiedagen (waarvan 3 vastgelegd).
- **Lease auto:** Je krijgt de beschikking over een representatieve elektrische leaseauto.
- **Vele extra's:** Financiële bijdrage in poliskosten van je aanvullende zorgverzekering, flexibele werktijden en thuiswerk mogelijkheden.
- **Ontwikkeling en doorgroeimogelijkheden:** Je hebt toegang tot een breed scala aan opleidingen en cursussen.

## Jouw team

Bij Helleman's Consultancy (Hoewelaken) werk je in een open, informele sfeer in een team van zo'n 30 technische en inkoopconsultants. De afdeling energie inkoop bestaat uit drie teams: collectieven, zakelijk en overheid. Jij gaat aan de slag in het Collectieven team. Binnen het team werk je samen met 4 directe collega's mee aan het zorgdragen van kwalitatief hoogstaande en service gedreven dienstverlening richting collectieve klanten en de groei daarvan.

## Wie zijn wij?

Helleman's Consultancy (40 medewerkers, onderdeel van Unica Groep, 4.500 medewerkers) begeleidt organisaties in het steeds veranderende energie landschap. We kopen energie in, verzorgen de energie administratie, monitoren de energiemarkt en adviseren over vergroening, besparing en duurzame oplossingen. Dat doen we voor het MKB, industriële bedrijven en zakelijke dienstverleners en de publieke sector. We zijn het grootste energie inkoop adviesbureau in Nederland. Ruim 12% van alle zakelijke energiecontracten gaat door onze handen. Lees meer over Helleman's op <https://hellemansconsultancy.nl/>.

## Solliciteren

Meer weten? Neem contact op met Christiaan van Dijk, Manager Energie Inkoop via mobiel nummer 06 5775 7593. Hij neemt graag de tijd om je vragen te beantwoorden. Je cv met motivatie kun je sturen naar: [vanDijk@hellemansconsultancy.nl](mailto:vanDijk@hellemansconsultancy.nl)